

BTS CONSEIL ET COMMERCIALISATION DE SOLUTIONS TECHNIQUES

ACEF ALTERNANCE
CONSEIL
FORMATION

NIVEAU V



Diplôme :
BTS CCST



Durée :
24 MOIS



Rythme alternance :
**2 JOURS
DE FORMATION / SEMAINE**



Rentrée :
JUILLET À SEPTEMBRE



LE MÉTIER

Le/la technicien·enne supérieur·e CCST est un/une **commercial·e technique qui conseille et vend des solutions** (produits et services associés) capable d'exercer dans tous les secteurs d'activités et dans tout type d'organisation, avec tout type de clientèle (B to B, B to C, B to G), quelle que soit la forme de la relation client (en présentiel, à distance, e-relation) et dans toute sa complexité.

Quels postes après ?

- Technico-commercial·e itinérant·e ou sédentaire
- Attaché·e technico-commercial·e
- Attaché·e commercial·e
- Commercial·e sédentaire
- Vendeur·euse comptoir
- Vendeur·euse négociateur·trice
- Conseiller·ère commercial·e
- Conseiller·e technico-commercial·e

LE PROGRAMME DE FORMATION

Conseil et Commercialisation de Solutions Techniques

MATIÈRES GÉNÉRALES	COEF	MODE	DURÉE
Culture générale et expression	3	Écrit	3h
Langue vivante étrangère	1,5	Écrit Oral	2h 20 min
Culture économique, juridique et managériale	3	Écrit	4h
MATIÈRES PROFESSIONNELLES	COEF	MODE	DURÉE
Conception et négociation de solutions technico-commerciale	6	Oral	1h
Manager l'activité technico-commerciale	4	Écrit	4h
Développer la clientèle et la relation client	3	Oral	30 min
Mise en œuvre de l'expertise technico-commerciale	3	Oral	30 min

L'alternance : un vrai plus pour l'emploi

ACF vous propose un accompagnement personnalisé pour trouver votre entreprise : Amélioration du CV, coaching, préparation aux entretiens (en face à face, téléphoniques) et enfin : nous vous mettons en relation avec des entreprises partenaires.

Devenez salarié.e d'une entreprise qui vous apporte une rémunération et qui finance intégralement votre formation.

+ FORMEZ VOUS AVEC UN ACTEUR LEADER DE LA FORMATION SUR BORDEAUX ET PROFITEZ DE NOTRE RÉSEAU :
+ de 1 000 entreprises
+ de 2 000 contrats signés en 18 ans

Votre expérience professionnelle vient compléter la formation théorique. En entreprise vous aurez des missions en lien avec le référentiel du BTS CCST comme :

- analyser les besoins des clients,
- développer une stratégie commerciale,
- gérer la relation client,
- conduire des projets,
- utiliser des outils numériques,
- travailler en équipe.

Vous bénéficierez d'un suivi pédagogique personnalisé en formation et en entreprise.

Les formateurs

Notre équipe de formateurs est composée de **professionnels issus, entre autres, du retail, de la grande distribution et de du management d'équipes** ayant exercé à des postes à responsabilités.

Nos formateurs sont **attentifs aux attentes de chaque étudiant** et soucieux de faire **partager avec pédagogie leur savoir-faire**.

Les formations accessibles après le BTS CCST



Les formations de type **licence** ou **bachelor** (bac + 3).

Les secteurs qui recrutent

-  Fournitures et équipements industriels
-  Matériel électrique
-  Fournitures pour la plomberie et le sanitaire
-  Fournitures et équipement pour les solutions énergétiques
-  Bois et matériaux de construction
-  Produits d'aménagement et de finition



Les prérequis

-  Être titulaire d'un baccalauréat (ou niveau équivalent)
-  Avoir un bon niveau de culture générale