

TITRE PROFESSIONNEL ASSISTANT·E MANAGER D'UNITÉ MARCHANDE

ACF ALTERNANCE
CONSEIL
FORMATION

NIVEAU IV



Certification :
TITRE PROFESSIONNEL



Durée :
12 MOIS



Rythme alternance :
**1 JOUR
DE FORMATION / SEMAINE**



Rentrée :
1 FOIS / TRIMESTRE

LE MÉTIER

L'Assistant·e Manager d'Unité Marchande est en capacité de **coordonner l'équipe de vente** pour développer l'attractivité de l'unité marchande, **gérer les approvisionnements et développer les ventes** au travers d'indicateurs de performances.

Véritable relais du manager, il/elle **contribue au recrutement et à l'intégration de nouveaux collaborateurs** et assure la montée en compétences de l'équipe de vente.

Il/elle sait **mobiliser et fédérer son équipe** au quotidien pour atteindre les objectifs de vente fixés.

Quels postes après ?

- Responsable de rayon
- Assistant·e responsable de magasin
- Assistant·e Manager
- Directeur·trice Adjoint·e

LE PROGRAMME DE FORMATION Assistant·e Manager d'Unité Marchande

Le titre professionnel d'Assistant·e Manager d'Unité Marchande, niveau IV, se compose de deux blocs de compétences éligibles au CPF.

1^{er} BLOC :

Développer l'efficacité commerciale dans un environnement.

4 compétences à valider :

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal

2^e BLOC :

Animer l'équipe d'une unité marchande.

3 compétences à valider :

- Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe
- Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
- Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien

L'alternance : un vrai plus pour l'emploi

ACF vous propose un accompagnement personnalisé pour trouver votre entreprise : Amélioration du CV, coaching, préparation aux entretiens (en face à face, téléphoniques) et enfin : nous vous mettons en relation avec des entreprises partenaires.

Devenez salarié.e d'une entreprise qui vous apporte une rémunération et qui finance intégralement votre formation.

- + PROFITEZ DE NOTRE RÉSEAU :
- + de 750 entreprises
- + de 1 000 contrats signés en 15 ans

La formation continue et la VAE

LE PARCOURS PEUT ÊTRE INDIVIDUALISÉ.

Son financement est possible par :



Les formateurs

Notre équipe de formateurs est composée de professionnels du commerce et de la distribution ayant exercé à des postes à responsabilités.

Nos formateurs sont attentifs aux attentes de chaque stagiaire et soucieux de faire partager avec pédagogie leur savoir-faire.

Les formations accessibles après le TP AMUM

- Titre Professionnel MUM : **Manager d'Unité Marchande** (niveau V).

Les secteurs qui recrutent

- Les magasins de prêt à porter, de chaussures, d'accessoires
- Les grandes surfaces spécialisées de produits culturels, de loisirs, de décoration, de sport, de bricolage
- Les grands magasins
- Les hypermarchés, les supermarchés, les enseignes de proximité
- La restauration rapide, les boulangeries, le snacking, la vente à emporter



Les prérequis

- Être à l'aise avec les chiffres
- Avoir un intérêt pour le commerce
- Savoir rédiger en français les éléments constitutifs de l'examen final