



BIEN PRÉPARER...

LE TITRE PROFESSIONNEL DE ASSISTANT(E) MANAGER UNITE MARCHANDE

NIVEAU IV



CERTIFICATION
TITRE PROFESSIONNEL



DURÉE
12 MOIS



RYTHME ALTERNANCE
1 J DE FORMATION/SEM.



DATE
UNE RENTREE
PAR TRIMESTRE



LE MÉTIER

L'assistant manager d'unité marchande **participe à l'attractivité de l'unité marchande**, à la gestion des approvisionnements et au développement des ventes. Il anime l'équipe au quotidien, la mobilise pour atteindre les objectifs de vente.

En collaboration avec l'équipe et afin de maintenir la continuité du parcours client, l'assistant manager d'unité marchande **entretient et développe l'aspect marchand et l'attractivité de l'unité marchande** en tenant compte de l'offre produits et des modes de consommation des clients. Il s'assure de la réalisation des objectifs commerciaux.

L'assistant manager d'unité marchande **coordonne l'activité de l'équipe**. Il peut, avec son responsable hiérarchique, contribuer au recrutement de nouveaux membres de l'équipe, préparer et mettre en œuvre un parcours d'intégration individualisé.

*En suivant
cette formation,
vous pouvez postuler
sur des postes de :*

- Futur ou actuel Adjoint(e) de rayon
- Assistant(e) responsable de magasin
- Responsable de rayon
- Chef de rayon
- Assistant(e) Manager
- Directeur/ Directrice adjoint(e)

LE PROGRAMME DE FORMATION ASSISTANT(E) MANAGER UNITE MARCHANDE

Format blended
& présentiel

Le titre professionnel d'ASSISTANT(E) MANAGER UNITE MARCHANDE niveau IV se compose de deux blocs de compétences éligibles individuellement au CPF.

1^{ER} BLOC :

Développer l'efficacité commerciale dans un environnement omnicanal.

4 COMPÉTENCES À VALIDER :

- Gérer l'approvisionnement de l'unité marchande
- Piloter l'offre produits de l'unité marchande
- Réaliser le merchandising de l'unité marchande
- Développer les ventes de services et de produits de l'unité marchande en prenant en compte le parcours d'achat omnicanal

2^E BLOC :

Animer l'équipe d'une unité marchande

3 COMPÉTENCES À VALIDER :

- Contribuer au recrutement et à l'intégration de nouveaux membres de l'équipe Le management opérationnel
- Coordonner l'activité de l'équipe de l'unité marchande et ajuster la planification horaire
- Mobiliser les membres de l'équipe au quotidien

les secteurs qui recherchent cette formation :

- Les hypermarchés, les supermarchés, les enseignes de proximité
- Les magasins de prêt à porter, de chaussures, d'accessoires
- Les grandes surfaces spécialisées de produits culturels, de loisirs, de décoration, de sport, de bricolage
- Les grands magasins
- La restauration rapide, les boulangeries, le snacking, la vente à emporter

les prérequis

- Maîtriser la langue française, savoir lire, écrire et compter.
- Se montrer motivé(e) pour travailler dans le commerce.
- Avoir un niveau III dans les métiers de la vente ou de services à la clientèle + 1 an d'expérience professionnelle.

L'alternance un vrai plus pour l'emploi

Vous devenez salarié d'une entreprise qui vous **apporte une rémunération et qui finance la formation**. Cette formation est en entrée / sortie permanente et donc **accessible à tout moment dans l'année**. Profitez de notre **réseau d'entreprises**.

Profitez de notre **réseau d'entreprises**.

+ de 800 contrats signés en 10 ans.

Le parcours de formation peut être individualisé et financé par les fonds de la formation dont le CPF.

Les formateurs

Notre équipe de formateurs est composée de **professionnels du commerce et de la grande distribution** ayant exercés à des postes à responsabilités. Nos formateurs sont attentifs aux attentes de chaque stagiaire et soucieux de faire partager avec pédagogie leur savoir-faire.

Les formations complémentaires après l'obtention du TP AMUM

Formation permettant d'atteindre le **niveau V : Manager d'unité marchande**



Contact

3 rue Lafayette
33000 Bordeaux



T/ 05 56 33 81 61

bordeauxformation.com

